



CRM
fácil
Powered by
Platzilla

*Vende más y
organiza todo*

Elimina todo el trabajo repetitivo del área comercial de tu empresa y dedícate a lo que realmente importa: vender.

Sigue leyendo y descubre cómo funciona.

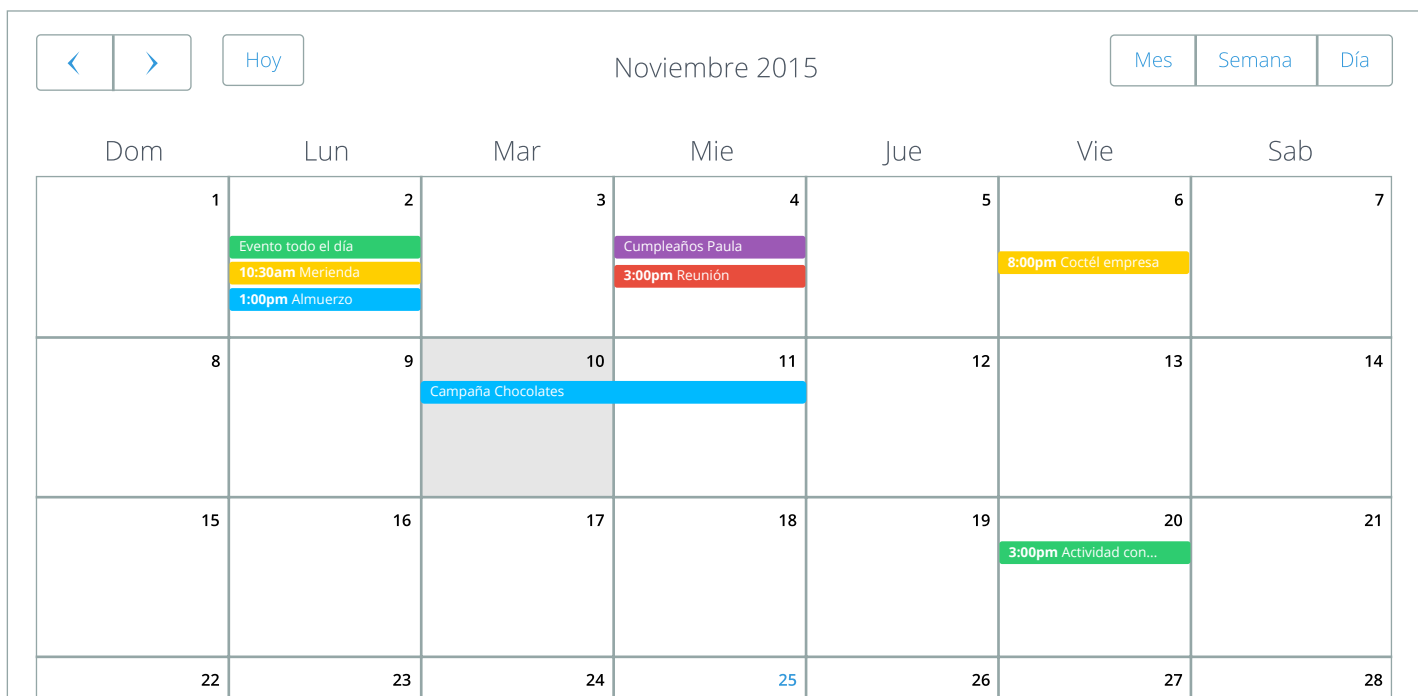
MEJORA LA GESTIÓN DEL TIEMPO

CRM-Fácil cuenta con un Calendario comercial que incrementará la productividad de tus equipos de venta y marketing.

En él, podrás agendar fácilmente reuniones con prospectos y clientes, llamadas, envío de correos, seguimiento de presupuestos enviados, etc.

Calendario

LISTA DE TAREAS CREAR TAREA



Oportunidades

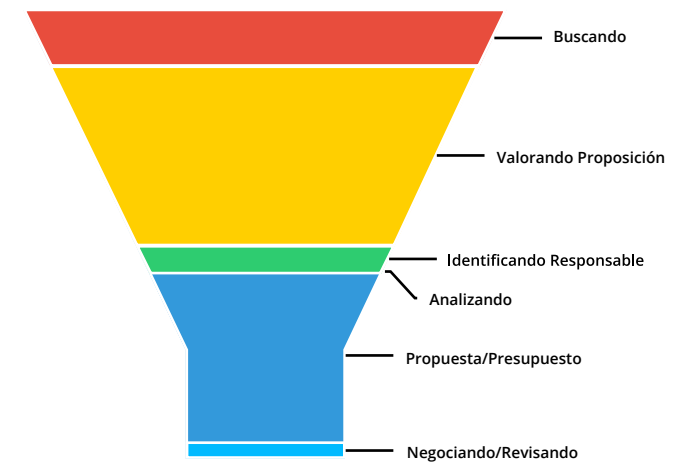
Crear Oportunidad

En - Buscar...

Todos

Núm. Oportunidad	Oportunidad	Relacionado con	Frase de venta	Origen Oportunidad	Fecha estimada de cierre	Asignado a	Acción
POT21	Chocolates Viajeros	Berkys Tours	Cerrada-Exito	Cliente	2015-11-13	Administrador	<- +
POT23	Chocolates de Cambur	La Mancha SC	Negociando/revisand				
POT24	Venta de Tablas chocolates 200g	Tenis y algo más	Negociando/Revisand				
POT26	Choco Postres	Restaurante Bilbao	Cerrada-Exito				
POT27	Venta para Chocomomentos	Chocomomentos	Investigando				
POT28	Venta Abad Motores	Abad motores	Propuesta de Evaluación				
POT29	Venta Campo Baquero	Campo Baquero	Identificando Quien Decide				

Embudo de Oportunidades

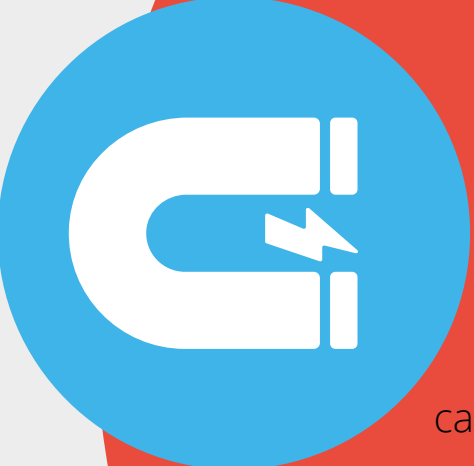


VENDE MÁS PONIENDO EN PRÁCTICA UN CICLO COMERCIAL

La clave para vender más a mejores clientes, es tener la capacidad de reconocer todos los días las oportunidades más rentables y con mayor probabilidad de cierre (y así enfocar en ellas buena parte del esfuerzo.)

En CRM-fácil podrás lograr que tú y tu equipo comercial califique registren y califiquen oportunidades de venta. Lo mejor, es que contarás con gráficos, como el Embudo comercial, donde podrás visualizar cómo avanza tu estrategia y en qué parte del ciclo tienes que hacer ajustes.





PLANIFICACIÓN Y CONTROL DE CAMPAÑAS DE MARKETING

En CRM-Fácil puedes planificar, gestionar y medir tus campañas, ayudándote a mejorar sus resultados y a dejar de perder el tiempo en estrategias o canales que no funcionan.

Con CRM-Fácil podrás cumplir con uno de los objetivos más importantes del marketing: identificar personas interesadas en tus productos o servicios y recabar información como datos de contacto e intereses.

Creando Nuevo Producto

Guardar Cancelar

Información del Producto

* Nombre de Producto Núm Producto

Producto Activo Códico de Producto

Fecha de salida al mercado

Categoría de Producto

Fecha de retirada del mercado

Nombre del Proveedor

Cuenta Contable

Información de la Facturación

* Referencia N° Factura

Fecha de Factura (yyyy-mm-dd) Fecha Pago (yyyy-mm-dd)

* Nombre de la cuenta Estado

* Asignado a Tipo de cargo

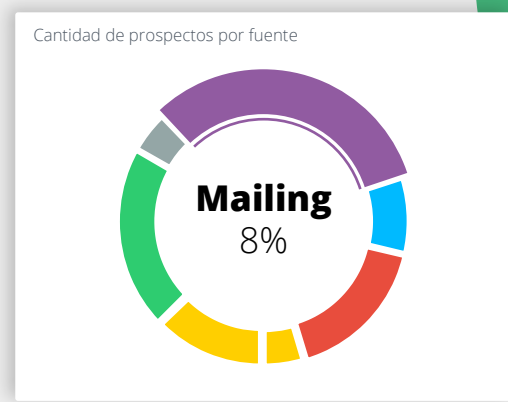
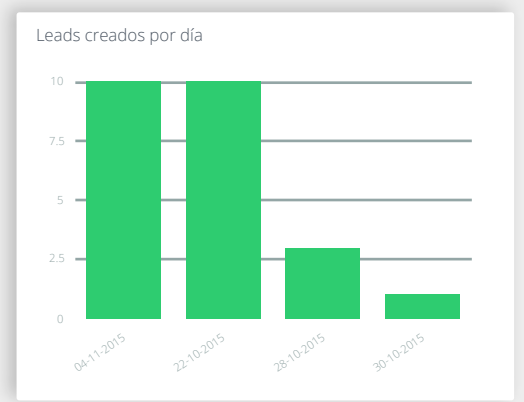
Modo de pago

Campañas

En Buscar...

Todos

Núm. Campaña	Nombre de Campaña	Tipo de Campaña	Situación de Campaña	Beneficio Estimado	Fecha Estimada de Fin	Asignado a	Acción
<input type="checkbox"/> CAM 13	Campaña Publicitaria Chocolates 2000	Publicidad	Activa	2,000	2015-11-27	Administrador	<input type="button" value="←"/> <input type="button" value="→"/>
<input type="checkbox"/> CAM 14	Campaña de Envío de correos	Emailing	Completada	10,000	2015-11-23	Administrador	<input type="button" value="←"/> <input type="button" value="→"/>
<input type="checkbox"/> CAM 15	Ganamos Todos	Webinar	Activa	100,000	2015-12-21	Administrador	<input type="button" value="←"/> <input type="button" value="→"/>



DILE ADIÓS AL TRABAJO REPETITIVO

Los equipos comerciales suelen perder demasiado tiempo solicitando información actualizada de productos o servicios, creando contratos, completando facturas y un largo etcétera.

En CRM-Fácil podrás mantener y comunicar a los miembros de tu fuerza comercial información actualizada de características, precio y disponibilidad de productos y servicios. Todos ellos contarán formatos de contratos, listas de proveedores, datos de envío y facturación. El resultado será un talento más contento, con mayor autonomía y mejores resultados.



Con CRM puedes registrar y gestionar los datos de tus clientes desde donde quieras.

BÁSICO

12€
★

PROFESIONAL

49€
★★★★

PLUS

29€
★★

PREMIUM

99€
★★★★★

Tenemos un plan para cada tamaño de empresa

Para ver detalles de nuestros planes, consulta aquí:
www.gestionar-facil.com/CRM
www.crm-facil.com

¿VAS A TOMAR UNA DECISIÓN?

Aquí te dejamos un resumen de 5 ventajas que puedes lograr si comienzas a usar CRM-Fácil desde hoy:

- Tendrás organizada toda la información de tus clientes actuales y potenciales. Al entender sus intereses y problemas, tendrás una oferta de valor mucho más personalizada.
- Podrás aplicar filtros a distintos prospectos y contactos y realizar campañas de marketing específicas por cada tipo de cliente.
- Mejorarás el rendimiento de tus equipos comerciales. CRM-Fácil automatiza las tareas repetitivas de todo el ciclo de ventas.
- En unos clics podrás integrar tu CRM con otras aplicaciones de Platzilla (por ejemplo, Atención al cliente, Facturación, Contabilidad, Proyectos, etc.)
- Para hacer pequeñas adaptaciones del CRM también es muy sencillo. Podrás contratar bolsas de horas, de expertos certificados en tecnología Platzilla, para realizar pequeñas adaptaciones.

CRM
facil
Powered by
Platzilla



Gestionar Fácil



@Gestionar_Facil

www.gestionar-facil.com/CRM
www.crm-facil.com